



---

## Szkolenia z zakresu przedsiębiorczości akademickiej

### Szkolenie/Badania i rozwój

---

**Cel szkolenia:**

Dzięki szkoleniu, uczestnicy poznają zaawansowaną wiedzę z obszaru komercjalizacji i transferu technologii. Szkolenie ma na celu przygotowanie uczestników do przeprowadzenia skutecznego procesu komercjalizacji oraz transferu technologii.

Szkolenie obejmuje przedstawienie aspektów prawnych, problemów oraz ryzyk związanych z tworzeniem spółek celowych oraz spółek spin-off. Wskazanie oraz wyjaśnienie uczestnikom podstawowych mechanizmów funkcjonowania spółek celowych oraz spółek spin-off.

Przedstawienie aspektów prawnych, problemów oraz ryzyk związanych z przygotowywaniem umów w procesie transferu technologii.

---

**Korzyści:**

- zdobycie wiedzy na temat różnych metod komercjalizacji
  - pozyskanie wiedzy niezbędnej do podjęcia odpowiedniej decyzji co do metody komercjalizacji
  - nabycie umiejętności przeprowadzenia procesu skutecznej komercjalizacji wyników badań naukowych
  - zdobycie umiejętności identyfikacji częstych błędów popełnianych w procesie komercjalizacji i wiedzy na co szczególnie zwrócić uwagę
  - pozyskanie niezbędnej wiedzy do przeprowadzenia transferu wiedzy i know-how
  - nabycie zdolności do skutecznego zarządzania projektem z zakresu innowacyjności
  - poznanie kruczków prawnych przy badaniach i pracach rozwojowych
  - omówienie regulacji prawnych odnoszących się do spółek celowych oraz spółek spin-off.
  - podniesienie prawnej świadomości uczestników dotyczącej przygotowania umów w procesie transferu technologii.
- 

**Dla kogo:**

- pracowników naukowych uczelni i CTT
  - pracowników start-upów oraz spółek spin-off
  - analityków finansowych
  - pracowników działów R&D
  - inwestorów
  - właścicieli przedsiębiorstw
  - kadry zarządczej przedsiębiorstw.
- 

**W cenie szkolenia:**

- uczestnictwo w szkoleniu
  - komplet materiałów szkoleniowych
  - serwis kawowy (w przypadku szkoleń stacjonarnych)
  - certyfikat ze szkolenia
  - materiały edukacyjne.
- 

**Informacje organizacyjne:**

- Termin realizacji – 15.11.2023
  - Liczba uczestników – do 30 osób
  - Forma szkolenia – stacjonarnie
  - Miejsce szkolenia - Bydgoszcz
  - Numer telefonu – +48 503 177 561
  - E-mail - kontakt@pgwi.pl
  - Więcej informacji na stronie: <https://www.pgwi.pl/szkolenia>
-



# PGWI

Polska Grupa  
Wspierania  
Innowacyjności

## Program szkolenia:

### Moduł I.

#### Specyfika i rola umów w procesie transferu technologii:

- ryzyka i bariery związane z transferem technologii
- źródła prawa związane z transferem technologii
- zagadnienia związane z transferem technologii
- proces negocjacyjny przy zawieraniu umów w procesie transferu technologii
- roszczenia wynikające z umów związanych z transferem technologii

### Moduł II.

#### Umowy jako narzędzie w transferze technologii:

- umowy o przeniesienie praw do wyników badań naukowych i prac rozwojowych
- umowy licencyjne
- umowy o przeniesienie praw autorskich

### Moduł III.

#### Spółka spin-off jako most w transferze technologii

- tworzenie i funkcjonowanie spółek spin-off
- umowa zarządzania IP w spółce spin-off
- modele funkcjonowania spółki spin-off
- treść regulaminów i ich wpływ na scenariusze komercjalizacji

### Moduł IV.

#### Zasady funkcjonowania spółki celowej

- organy spółki celowej
- wspólnicy spółki celowej
- zarządzanie spółką celową
- likwidacja i rozwiązanie spółki celowej

### Moduł V.

#### Komercjalizacja wyników badań naukowych z perspektywy rynkowej

- zasady podziału środków uzyskanych z komercjalizacji wyników badań naukowych i prac rozwojowych
- prawa do rezultatów wyników prac B+R  
ryzyka w komercjalizacji wyników badań naukowych i prac rozwojowych
- współpraca z podmiotami gospodarczymi